



PROGRAMA DE ACTUALIZACIÓN

Visitador Médico

“Domina las herramientas comerciales en el sector de la salud”



VISITADOR MÉDICO

La **industria farmacéutica** en los últimos años se ha convertido en una de las industrias con mayor crecimiento e inversión en: **investigación, desarrollo e innovación.**

Sobre ello, los **visitadores médicos desempeñan una labor técnico comercial fundamental que las empresas y distribuidoras** necesitan para comercializar sus productos, asimismo establece los canales de venta y distribución entre el sector farmacéutico y el médico.

En esa evolución el **visitador médico es una pieza clave en el ecosistema**, por lo que el mercado demanda profesionales técnicos altamente capacitados y entrenados.

Nuestro **Programa de Especialización en Visitador Médico**, tiene como objetivo brindar a nuestros participantes **herramientas claves para destacar en el sector e incrementar sus ingresos.**

Dirigido a

- Personas que se desempeñan como visitantes médicos y necesitan fortalecer sus conocimientos para destacar en el sector y generar mayores ingresos.
- Personas con experiencia en el rubro de ventas quienes requieren formarse en el sector.

Competencias a lograr

- Nuestro participante aprenderá a ejecutar una efectiva estrategia comercial en el sector.
- Aprenderá sobre ecosistema sector farmacéutico y elementos de ciencias médicas.
- Recibirá formación en clínica de ventas.
- Logrará potenciar habilidades sociales enfocado en la excelencia del servicio.

Metodología

Metodología enseñanza basado en Proyectos. Donde se brindarán al participante herramientas prácticas y directas de aplicación inmediata para su organización, negocio o emprendimiento.

Atributos

- Más de 38 años en el sector educación en el mercado nacional.
- Modelo pedagógico centrado en identificar, desarrollar y emprender.
- Formación experiencial integral basada en proyectos.
- Docentes especialistas con amplia experiencia en el sector y reconocida trayectoria.

DURACIÓN Y FRECUENCIA

Inicio: 30 de marzo

Duración: 96 horas

Frecuencia: Sábado y domingo

Horario sábado : 6:30 a 9:30 p. m.

Horario domingo : 9:00 a. m. a 12:00 m.

Modalidad: virtual

RUTA DE APRENDIZAJE

- **Módulo 1:**
Industria Farmacéutica
- **Módulo 2:**
Fisiopatología I
- **Módulo 3:**
Fisiopatología II
- **Módulo 4:**
Farmacología
- **Módulo 5:**
Gestión Comercial Ecosistema
Visitador Médico
- **Módulo 6:**
Clínica de Ventas Sector
Farmacéutico
- **Módulo 7:**
Gestión de Marketing Sector
Farmacéutico
- **Módulo 8:**
Servicio y Experiencia del Cliente
Farmacéutico
- **Módulo 9:**
Herramientas Colaborativas
de Productividad
- **Módulo 10:**
Social Skills – Habilidades
Sociales y Autoliderazgo
- **Módulo 11:**
Presentación Proyecto Final

Beneficio Adicional

1. Taller Gratuito de "Marca Profesional Digital"
2. Festival Laboral Virtual

Certificación

Al cumplir satisfactoriamente las exigencias académicas de nuestro programa, **recibirás triple certificación a nombre del Instituto Continental.**

1. Certificado general en **Programa de Especialización en Visitador Médico nombre del Instituto Continental.**
2. Certificado en **"Habilidades en Clínica de Ventas".**
3. Certificado en **"Marketing Profesional Digital".**



Educación Continua

Se trata de ti, cambia el rumbo de tu vida

Informes e inscripciones

Marisol García

✉ egarciape@continental.edu.pe
☎ 954 087 081

Nicol Huari

✉ nhuari@continental.edu.pe
☎ 971 729 607

Vianca Canto

✉ vcanto@continental.edu.pe
☎ 956 314 311

Conoce más

